



PROCESSOS N.ºs 2253/10  
2373/10  
33/11

PROTOSCOLOS N.ºs 10.404.735-1  
10.404.785-8  
10.152.884-7

PARECER CEE/CEB N.º 546/11

APROVADO EM 05/07/11

### CÂMARA DE EDUCAÇÃO BÁSICA

INTERESSADOS: COLÉGIO ESTADUAL DOM ALBERTO GONÇALVES – ENSINO FUNDAMENTAL, MÉDIO, PROFISSIONAL E NORMAL  
COLÉGIO ESTADUAL DOUTOR EPAMINONDAS NOVAES RIBAS – ENSINO FUNDAMENTAL E MÉDIO  
COLÉGIO ESTADUAL ALDO DALLAGO – ENSINO FUNDAMENTAL, MÉDIO, NORMAL E PROFISSIONAL

MUNICÍPIOS: PALMEIRA, PONTA GROSSA E IBAITI

ASSUNTO: Pedido de autorização para o funcionamento do Curso Técnico em Vendas – Eixo Tecnológico: Gestão e Negócios – integrado ao Ensino Médio.

RELATORES: LUCIANO PEREIRA MEWES, MARIA LUIZA XAVIER CORDEIRO E SHIRLEY AUGUSTA DE SOUSA PICCIONI

## I – RELATÓRIO

1 - Pelos dados informados no quadro abaixo, a Secretaria de Estado da Educação encaminha a este Conselho expedientes em que a Direção das respectivas instituições de ensino solicita autorização para o funcionamento do Curso Técnico em Vendas – Eixo Tecnológico: Gestão e Negócios, integrado ao Ensino Médio.

PROCESSO Nº	OFÍCIO Nº GS/SEED	NRE/DATA PROTOCOLO	INSTITUIÇÃO DE ENSINO	MUNICÍPIO	CRENCIAMENTO/RENOVAÇÃO
2253/10	4724/10, de 12/11/10	Ponta Grossa, 21/05/10	Colégio Estadual Dom Alberto Gonçalves – Ensino Fundamental, Médio, Profissional e Normal	Palmeira	Resolução Secretarial N.º 2776/08, de 26/06/08, a partir do início do ano de 2007
2373/10	5004/10, de 26/11/10	Ponta Grossa, 28/05/10	Colégio Estadual Doutor Epaminondas Novaes Ribas – Ensino Fundamental e Médio	Ponta Grossa	Parecer CEE N.º 536/11, de 05/07/11
33/11	5456/10, de 28/12/10	Ibaiti, 28/12/09	Colégio Estadual Aldo Dallago – Ensino Fundamental, Médio, Normal e Profissional	Ibaiti	Resolução Secretarial N.º 3123/06, de 28/06/06, a partir do início do ano de 2006



PROCESSOS N.ºs 2253/10 e outros

## **2. Dados Gerais do Curso**

- **Curso:** Técnico em Vendas
- **Eixo Tecnológico:** Gestão e Negócios
- **Carga Horária Total do Curso:** 3333 horas
- **Regime de Funcionamento:** de 2ª a 6ª feira
- **Período de Integralização do Curso:** mínimo 04(quatro) anos
- **Regime de Matrícula:** anual
- **Requisito de Acesso:** conclusão do Ensino Fundamental
- **Modalidade de Oferta:** presencial, integrado

## **3. Justificativa**

A estruturação do Curso Técnico em Vendas visa o aperfeiçoamento na concepção de uma formação técnica que articule trabalho, cultura, ciência e tecnologia como princípios que sintetizem todo o processo formativo. O plano ora apresentado teve como eixo orientador a perspectiva de uma formação profissional como constituinte da integralidade do processo educativo.

Assim, os componentes curriculares integram-se e articulam-se garantindo que os saberes científicos e tecnológicos sejam a base da formação técnica. Por outro lado, introduziu-se disciplinas que ampliam as perspectivas do “fazer técnico” para que ele se compreenda como sujeito histórico que produz sua existência pela interação consciente com a realidade construindo valores, conhecimentos e cultura.

A implantação do curso Técnico em Vendas faz-se necessária, em virtude das novas demandas do mundo do trabalho exigir um profissional convenientemente formado, que seja capaz de transformar os planos idealizados em ações efetivas.

Neste contexto, fatores têm determinado a ampliação do espaço de atuação destes profissionais e demonstrado a necessidade de uma formação técnica.

## **4. Objetivos**

- a. Organizar experiências pedagógicas que levem à formação de sujeitos críticos e conscientes, capazes de intervir de maneira responsável na sociedade em que vivem.
- b. Oferecer um processo formativo que sustentado na educação geral obtida no nível médio assegure a integração entre a formação geral e a de caráter profissional.
- c. Articular conhecimentos científicos e tecnológicos nas áreas naturais e sociais estabelecendo uma abordagem integrada das experiências educativas.
- d. Oferecer um conjunto de experiências teóricas e práticas na área de Vendas.
- e. Capacitar sujeitos para atuar nas atividades de compra e venda local, importação, exportação, planejamento, armazenamento, distribuição de materiais e prestação de serviço.



PROCESSOS N.ºs 2253/10 e outros

### **5. Perfil Profissional de Conclusão do Curso**

O Técnico em Vendas domina conteúdos e processos relevantes do conhecimento científico, tecnológico, social e cultural utilizando suas diferentes linguagens, o que lhe confere autonomia intelectual e moral para acompanhar as mudanças, de modo a intervir no mundo do trabalho. Estuda os produtos e serviços da empresa, caracteriza o público alvo e recolhe informações sobre as demandas e o mercado em geral. Prepara ações de venda. Promove e efetua venda de produtos e serviços, bem como a organização do ambiente de venda. Promove serviço de apoio ao público, fidelização e atendimento pós-venda. Organiza e gerencia os arquivos dos clientes. Colabora na captação de novos clientes.

### **6. Organização Curricular**

O Curso Técnico em Vendas – Eixo Tecnológico: Gestão e Negócios, integrado ao Ensino Médio, será organizado de forma anual, com aulas presenciais, composto por disciplinas com conteúdos estabelecidos.



PROCESSOS N.ºs 2253/10 e outros

**Colégio Estadual Dom Alberto Gonçalves – Ensino Fundamental, Médio, Profissional e Normal**

Matriz Curricular							
Estabelecimento: Colégio Estadual D. Alberto Gonçalves							
Ensino Fundamental, Médio, Profissional e Normal							
Município: Palmeira/PR							
Curso: TÉCNICO EM VENDAS							
Forma: INTEGRADA			Implantação gradativa a partir do ano: 2010				
Turno: Matutino			Carga horária: 4000 h/a ou 3333 h				
Modulo: 40			Organização: SERIADA				
DISCIPLINAS	SÉRIES				hora/aula	hora	
	1º	2º	3º	4º			
1	ARTE	2			80	67	
2	BIOLOGIA	2	2		160	133	
3	COMPORTAMENTO ORGANIZACIONAL E DE PESSOAL	2	2		160	133	
4	ECONOMIA E MERCADO		3		120	100	
5	EDUCAÇÃO FÍSICA	2	2	2	320	267	
6	ESTRATÉGIA DE VENDAS E NEGOCIAÇÃO			2	160	133	
7	FILOSOFIA	2	2	2	320	267	
8	FÍSICA			2	160	133	
9	GEOGRAFIA	3	2		200	167	
10	GESTÃO FINANCEIRA E ORÇAMENTÁRIA		2	2	160	133	
11	HISTÓRIA			3	200	167	
12	INFORMÁTICA	2			80	67	
13	LEM: INGLÊS			2	160	133	
14	LÍNGUA PORTUGUESA E LITERATURA	3	3	2	400	333	
15	LOGÍSTICA NO COMÉRCIO E SERVIÇOS				3	120	100
16	MATEMÁTICA	3	3	2	400	333	
17	NOÇÕES DE DIREITO COMERCIAL			2	160	133	
18	QUÍMICA			2	160	133	
19	SOCIOLOGIA	2	2	2	320	267	
20	TÉCNICA DE INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO	2	2		160	133	
<b>TOTAL</b>		<b>25</b>	<b>25</b>	<b>25</b>	<b>25</b>	<b>4000</b>	<b>3334</b>



PROCESSOS N.ºs 2253/10 e outros

**Colégio Estadual Doutor Epaminondas Novaes Ribas – Ensino Fundamental e Médio**

MATRIZ CURRICULAR						
Estabelecimento: Colégio Estadual Dr. Epaminondas Novaes Ribas						
Município: Ponta Grossa						
Curso: TÉCNICO EM VENDAS						
Forma: INTEGRADA						
Implantação gradativa a partir do ano: 2010						
Turno: Noturno						
Carga horária: 4000 horas/aula 3333 horas						
Modulo: 40						
Organização: SERIADA						
DISCIPLINAS	SÉRIES				hora/aula	hora
	1º	2º	3º	4º		
1 ARTE	2				80	67
2 BIOLOGIA	2	2			160	133
3 COMPORTAMENTO ORGANIZACIONAL E DE PESSOAL	2	2			160	133
4 ECONOMIA E MERCADO		3			120	100
5 EDUCAÇÃO FÍSICA	2	2	2	2	320	267
6 ESTRATÉGIA DE VENDAS E NEGOCIAÇÃO			2	2	160	133
7 FILOSOFIA	2	2	2	2	320	267
8 FÍSICA			2	2	160	133
9 GEOGRAFIA	3	2			200	167
10 GESTÃO FINANCEIRA E ORÇAMENTÁRIA		2	2		160	133
11 HISTÓRIA			3	2	200	167
12 INFORMÁTICA	2				80	66,67
13 LEM: INGLÊS			2	2	160	133
14 LÍNGUA PORTUGUESA E LITERATURA	3	3	2	2	400	333
15 LOGÍSTICA NO COMÉRCIO E SERVIÇOS				3	120	100
16 MATEMÁTICA	3	3	2	2	400	333
17 NOÇÕES DE DIREITO COMERCIAL			2	2	160	133
18 QUÍMICA			2	2	160	133
19 SOCIOLOGIA	2	2	2	2	320	267
20 TÉCNICA DE INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO	2	2			160	133
<b>TOTAL</b>	<b>25</b>	<b>25</b>	<b>25</b>	<b>25</b>	<b>4000</b>	<b>3333</b>



PROCESSOS N.ºs 2253/10 e outros

**Colégio Estadual Aldo Dallago – Ensino Fundamental, Médio, Normal e Profissional**

Matriz Curricular						
<b>Estabelecimento:</b> COLÉGIO ESTADUAL ALDO DALLAGO – EFMNP						
<b>Município:</b> IBAITI						
<b>Curso:</b> TÉCNICO EM VENDAS						
<b>Forma:</b> INTEGRADA						
<b>Implantação gradativa a partir do ano:</b> 2011						
<b>Turno:</b> NOTURNO						
<b>Carga horária:</b> 4000 HORAS/AULA 3333 HORAS						
<b>Modulo:</b> 40						
<b>Organização:</b> SERIADA						
DISCIPLINAS	SÉRIES				hora/ aula	hora
	1º	2º	3º	4º		
1 ARTE	2				80	67
2 BIOLOGIA	2	2			160	133
3 COMPORTAMENTO ORGANIZACIONAL E DE PESSOAL	2	2			160	133
4 ECONOMIA E MERCADO		3			120	100
5 EDUCAÇÃO FÍSICA	2	2	2	2	320	267
6 ESTRATÉGIA DE VENDAS E NEGOCIAÇÃO			2	2	160	133
7 FILOSOFIA	2	2	2	2	320	267
8 FÍSICA			2	2	160	133
9 GEOGRAFIA	3	2			200	167
10 GESTÃO FINANCEIRA E ORÇAMENTÁRIA		2	2		160	133
11 HISTÓRIA			3	2	200	167
12 INFORMÁTICA	2				80	66,67
13 LEM: INGLÊS			2	2	160	133
14 LÍNGUA PORTUGUESA E LITERATURA	3	3	2	2	400	333
15 LOGÍSTICA NO COMÉRCIO E SERVIÇOS				3	120	100
16 MATEMÁTICA	3	3	2	2	400	333
17 NOÇÕES DE DIREITO COMERCIAL			2	2	160	133
18 QUÍMICA			2	2	160	133
19 SOCIOLOGIA	2	2	2	2	320	267
20 TÉCNICA DE INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO	2	2			160	133
<b>TOTAL</b>	<b>25</b>	<b>25</b>	<b>25</b>	<b>25</b>	<b>4000</b>	<b>3333</b>



PROCESSOS N.ºs 2253/10 e outros

## **7. Articulação com o Setor Produtivo**

A articulação com o setor produtivo estabelecerá uma relação entre o estabelecimento de ensino e instituições que tenham relação com o Curso Técnico em Vendas, nas formas de entrevistas, visitas, palestras, reuniões com temas específicos com profissionais das instituições conveniadas.

### **Colégio Estadual Dom Alberto Gonçalves**

- Prefeitura Municipal de Palmeira
- Caixa Econômica Federal – Agência Palmeira/PR
- Centro de Integração de Estudantes

### **Colégio Estadual Doutor Epaminondas Novaes Ribas**

- Papelaria Dispacel (Cancela e Cia Ltda)
- Supermercado Jasinski (Jasinski & Cia Ltda)
- PROE
- CETEFE – Centro de Treinamento e Formação do Estudante
- Centro de Integração de Estudantes - CINE

### **Colégio Estadual Aldo Dallago**

- J. F. Carvalho & Cia Ltda
- Comercial de Móveis Hunter
- Ramos & Banuth Ltda

## **8. Critérios de Avaliação da Aprendizagem**

A avaliação será entendida como um dos aspectos do ensino pelo qual o professor estuda e interpreta os dados da aprendizagem e de seu próprio trabalho, com as finalidades de acompanhar e aperfeiçoar o processo de aprendizagem dos alunos, bem como diagnosticar seus resultados, e o seu desempenho, em diferentes situações de aprendizagem.

Preponderarão os aspectos qualitativos da aprendizagem, considerada a interdisciplinaridade e a multidisciplinaridade dos conteúdos, com relevância à atividade crítica, à capacidade de síntese e à elaboração sobre a memorização, num processo de avaliação contínua, permanente e cumulativa.

A avaliação será expressa por notas, sendo a mínima para aprovação - 6,0 (seis vírgula zero).

(...)

O aluno cujo aproveitamento escolar for insuficiente será submetido à recuperação de estudos de forma concomitante ao período letivo.

## **9. Critérios de Aproveitamento de Conhecimentos e Experiências Anteriores**

Este curso não prevê aproveitamento de estudos.



PROCESSOS N.ºS 2253/10 e outros

### **10. Plano de Avaliação de Curso**

O Curso será avaliado com instrumentos específicos, construídos pelo apoio pedagógico do estabelecimento de ensino para serem respondidos (amostragem de metade mais um) por alunos, professores, pais de alunos, representante(s) da comunidade, conselho escolar, APMF. Os resultados tabulados serão divulgados, com alternativas para solução.

### **11. Corpo Docente**

A indicação para coordenadores e docentes do referido curso atende o estabelecido nos incisos XII e XIV, do artigo 22, da Deliberação nº 09/06-CEE/PR, conforme Anexos: I, II e III.

### **12. Práticas Profissionais Previstas**

A descrição das práticas profissionais previstas consta dos respectivos processos.

### **13. Certificação**

O aluno ao concluir o Curso Técnico em Vendas conforme organização curricular aprovada, receberá o Diploma de Técnico em Vendas.

### **14. Recursos Físicos e Materiais**

A descrição dos recursos físicos, materiais e tecnológicos consta dos respectivos processos.

### **15. Comissão Verificadora**

As Comissões Verificadoras foram constituídas por Atos Administrativos dos Núcleos Regionais de Educação, integradas por Técnicos Pedagógicos e peritos que emitiram Laudos Técnicos favoráveis à autorização para o funcionamento do Curso Técnico em Vendas – Eixo Tecnológico: Gestão e Negócios, integrado ao Ensino Médio, nas instituições de ensino pertencentes aos municípios citados no quadro inicial, conforme o estabelecido no artigo 44 da Deliberação n.º 09/06-CEE/PR.

Note-se que os peritos designados para cada protocolado encontram-se relacionados nos Anexos: I, II e III.



PROCESSOS N.ºs 2253/10 e outros

## II – VOTO DOS RELATORES

Considerando o exposto e os Pareceres do DET/SEED, aprovamos o Plano do Curso Técnico em Vendas – Eixo Tecnológico: Gestão e Negócios – integrado ao Ensino Médio e votamos pela autorização para o funcionamento do referido curso, **a partir da data da publicação do ato autorizatório**, carga horária de 3333 horas, regime de matrícula anual, período mínimo de integralização do curso de 04 (quatro) anos, presencial, das instituições de ensino relacionadas a seguir, sendo todas mantidas pelo Governo do Estado do Paraná, conforme estabelecido nas Deliberações n.º 09/06 e n.º 02/10, ambas do CEE/PR:

PROCESSO N.º	INSTITUIÇÃO DE ENSINO	MUNICÍPIO	PARECER N.º DET/SEED	NÚMERO DE VAGAS
2253/10	Colégio Estadual Dom Alberto Gonçalves – Ensino Fundamental, Médio, Profissional e Normal	Palmeira	514/10, de 13/10/10	40 por turma
2373/10	Colégio Estadual Doutor Epaminondas Novaes Ribas – Ensino Fundamental e Médio	Ponta Grossa	555/10, de 05/11/10	40 por turma
33/11	Colégio Estadual Aldo Dallago – Ensino Fundamental, Médio, Normal e Profissional	Ibaiti	684/10, de 10/12/10	40 por turma

Determinamos:

a) à mantenedora que a formação pedagógica da coordenação e dos docentes seja ação a ser implementada;

b) à direção do Colégio Estadual Aldo Dallago, de Ibaiti, que efetue, de imediato, a solicitação de renovação de credenciamento da instituição, para oferta da Educação Profissional Técnica de Nível Médio.

As Instituições de Ensino deverão:

a) tomar as devidas providências quanto ao registro “*on line*” no SISTEC – Sistema de Informação e Supervisão de Educação Profissional e Tecnológica;

b) incluir a disciplina de Língua Espanhola na Matriz Curricular, conforme estabelecido na Deliberação n.º 06/09-CEE/PR;

c) incorporar os procedimentos didático-pedagógicos apresentados neste Plano de Curso ao Regimento Escolar.



PROCESSOS N.ºs 2253/10 e outros

Encaminhamos:

a) o Parecer à Secretaria de Estado da Educação para a expedição do Ato Autorizatório do referido curso;

b) os processos às instituições de ensino para constituir acervo e fonte de informação.

É o Parecer.

**DECISÃO DA CÂMARA**

A Câmara de Educação Básica aprova, por unanimidade, o Voto dos Relatores.

Curitiba, 05 de julho de 2011.

Romeu Gomes de Miranda  
Presidente do CEE

Maria das Graças Figueiredo Saad  
Presidente da CEB



PROCESSOS N.ºs 2253/10 e outros

### Anexo I

<b>Colégio Estadual Dom Alberto Gonçalves – Ensino Fundamental, Médio, Profissional e Normal</b>		
	<b>Nome</b>	<b>Formação</b>
<b>Coordenação do Curso</b>	Edna Rompava Sloboda	- Bacharelado em Administração - Especialização em Gestão Ambiental
<b>Perito designado</b>	Vilmar Brito Costa	- Bacharelado em Administração

### Corpo Docente

<b>Nome</b>	<b>Disciplina</b>	<b>Formação</b>
Clery Zeni de Oliveira	- Arte	- Educação Artística/Música - Especialização em Educação Fundamentada na Arte
Cinthy Regina Mourão	- Biologia	- Ciências Biológicas - Especialização em Gestão Ambiental
Henrique Mehl Hellmann Jr	- Comportamento Organizacional e de Pessoal - Economia e Mercado	- Bacharelado em Administração - Matemática - Especialização em Gestão de Qualidade na Educação
Lisiane de Paula Ripka	- Educação Física	- Educação Física
Katya Fernanda Novak Gummy	- Estratégia de Vendas e Negociação	- Bacharelado em Administração
Orlando R. Batista	- Filosofia	- Filosofia
Giovana Capelari	- Física	- Matemática – Habilitações: Matemática, Física e Desenho Geométrico - Especialização em Metodologia do Ensino da Matemática
Francisco Karas	- Geografia	- Geografia - Especialização em Magistério de 1º e 2º Graus
Marise Helena Ferreira Melli	- Gestão Financeira e Orçamentária - Logística no Comércio e Serviços	- Bacharelado em Ciências Econômicas - Especialização em Gestão Empresarial
Andreza Hass Brustulim	- História - Sociologia	- História - Especialização em Educação Patrimonial
Julio Cesar Hornes	- Informática	- Bacharelado em Informática
Marcos Mainginski	- LEM: Inglês	- Letras-Português/Inglês - Especialização em Ensino da Língua Portuguesa
Elisangeles Beatriz de Paula	- Língua Portuguesa e Literatura	- Letras-Português - Especialização em Processo do Ensino-Aprendizagem da Língua Portuguesa



PROCESSOS N.ºs 2253/10 e outros

<b>Nome</b>	<b>Disciplina</b>	<b>Formação</b>
Ailton Cesar Monteiro Bach	- Matemática	- Matemática
Mauricio José Comin	- Noções de Direito Comercial	- Bacharelado em Ciências Econômicas - Esquema I – Habilitações: Economia; Técnicas Gerais e Técnicas Comerciais - Especialização em Interdisciplinaridade na Escola
Francisco Bach Rutcoski Neto	- Química	- Química
Edna Rompava Sloboda	- Técnica de Informação e Comunicação	- Bacharelado em Administração - Especialização em Gestão Ambiental



PROCESSOS N.ºs 2253/10 e outros

### Anexo II

Colégio Estadual Doutor Epaminondas Novaes Ribas – Ensino Fundamental e Médio		
	Nome	Formação
<b>Coordenação do Curso</b>	Celia Regina Bahls Gomes	- Bacharelado em Administração
<b>Perito designado</b>	Vilmar Brito Costa	- Bacharelado em Administração

### Corpo Docente

Nome	Disciplina	Formação
Silvana dos Passos Silva	- Arte	- Artes Visuais - Especialização em Arte e Educação
Silmara Ruiz	- Biologia	- Ciências Biológicas
Lucita Raquel dos Passos	- Comportamento Organizacional e de Pessoal	- Psicologia
Cintia Carla Teleginski	- Economia e Mercado - Logística no Comércio e Serviços	- Bacharelado em Administração
Nelson da Rocha França Junior	- Educação Física	- Educação Física
Nilton Cesar Bahls Gomes	- Estratégia de Vendas e Negociação	- Bacharelado em Ciências Econômicas
* Itamara I. Cabral	- Filosofia	- Pedagogia
Emerson Gavet	- Física	- Física
Josnei Carlos Retko	- Geografia	- Geografia
Celia Regina Bahls Gomes	- Gestão Financeira e Orçamentária	- Bacharelado em Administração
* Jacira Silva de Oliveira	- História * - Sociologia	- História
* Casturina Jaira da Silva	- Informática - Técnica de Informação e Comunicação	- Bacharelado em Administração - Especialização em Computador: Um Recurso no 3º Grau
* Vera Regina Lopes de Souza	- LEM: Inglês	- Letras-Português - Proficiência em Língua Inglesa
Maria Rita Medeiro de Wite	- Língua Portuguesa e Literatura	- Letras-Português/Inglês
Carlos Adolfo Weckerlin	- Matemática	- Matemática - Especialização em Educação e Gestão Ambiental
Soraya D'Col	- Noções de Direito Comercial	- Bacharelado em Direito
Elaine Antoniacomi	- Química	- Química

• Não comprova habilitação específica



PROCESSOS N.ºs 2253/10 e outros

### Anexo III

<b>Colégio Estadual Aldo Dallago – Ensino Fundamental, Médio, Normal e Profissional</b>		
	<b>Nome</b>	<b>Formação</b>
<b>Coordenação do Curso</b>	Leiza Carla de Moraes	- Bacharelado em Administração
<b>Perita designada</b>	Vera Isabel Pereira Pimentel	- Bacharelado em Administração

### Corpo Docente

<b>Nome</b>	<b>Disciplina</b>	<b>Formação</b>
Andressa da S. Reis	- Arte	- Educação Artística/Artes Plásticas
Anita Susana Novotny Candido	- Biologia	- Ciências/Biologia
Simone Goreti da Silva Petry	- Comportamento Organizacional e de Pessoal - Economia e Mercado	- Bacharelado em Administração
Marinilda C. Costa	- Educação Física	- Educação Física
Marcia Cristina Langner Francisco	- Estratégia de Vendas e Negociação - Gestão Financeira e Orçamentária	- Bacharelado em Administração - Especialização em Administração Estratégica
João Cesar Muraroto	- Filosofia	- Filosofia
Anna Barth Gimenes	- Física	- Física
Soraia Chueiri	- Geografia	- Geografia
Monica Wegny	- História	- História
Elismar Vicente dos Reis	- Informática	- Tecnologia em Processamento de Dados
Cecilia Gusson Santos	- LEM: Inglês	- Letras-Português/Inglês
Vani Regia Sasdelli	- Língua Portuguesa e Literatura	- Letras-Português/Francês
Adreane Sidor Crespim	- Logística no Comércio e Serviços	- Bacharelado em Administração
Roselis Abucarub	- Matemática	- Ciências/Matemática
Andreia Vivian Amaral Valentini	- Noções de Direito Comercial	- Bacharelado em Direito - Especialização em Direito do Trabalho - Especialização em Direito Aplicado
Vera Lucia Massera	- Química	- Ciências/Química - Especialização em Ensino de Química
* Elizete dos A.njos Assis	- Sociologia	- Pedagogia
Cristiane de Oliveira e Silva	- Técnica de Informação e Comunicação	- Bacharelado em Administração - Especialização em Marketing, Comunicação e Negócios

\* Não comprova habilitação específica